



TOPIC

2019年の休業業は全国で4.3万件。実に倒産の5倍強となっており、本来は事業の継続が可能な健全企業も後継者難などの理由で廃業等を選択せざるを得ないケースが増加しております。

中小企業庁もこの事態を憂慮し、昨年12月に「第三者承継支援総合パッケージ」を策定し、今後10年間で60万件的第三者承継、すなわちM&Aを目指す方針を立てています。

今回はM&AをスポットにあてM&A特別号を発行いたします。

補助金情報 ~ 経営資源引継ぎ補助金 二次公募 ~

地域の需要及び雇用の維持や、新たな需要の創造及び雇用の創出を図り、経済を活性化させる事業再編・事業統合等を促進するという観点から、**経営資源引継ぎ補助金**が2020年7月の一次公募に続き、**2020年10月1日**より二次公募の申請受付が開始されます。

M&Aにおいては、お相手を見つけることができるか否かが重要なポイントであり、その探索補助金が100万円～と比較的高額な事がM&A検討時のネックでした。

経営資源引継ぎ補助金により、**専門家費用**（仲介手数料、デューデリジェンス費用、企業概要書作成費用等）の**2/3**が補助されます（補助上限：経営資源の引継ぎを促すための支援の場合100万円、経営資源の引継ぎを実現するための支援の場合200万円）。

そのため、今なら**ミニマム34万円**でお相手探しができる可能性があります。**2020年10月24日**が**申請期限**ですので、M&Aによる事業拡大や不採算事業の譲渡等をお考えの方はご相談ください。

次のケースでお悩みの場合、補助金を活用してお相手探しが可能です！

【買手企業】

事業規模の拡大を図りたい

事業の多角化を図りたい

現在M&A進行中の案件があり、今後発生するデューデリジェンス（買収監査）費用を要する

【売手企業】

後継者がおらず廃業見込ではあるが、M&Aによる事業承継の可能性を検討したい

M&Aに興味はあるが、本当に当社を引き継いでくれるお相手がみつけれられるのか不安である

コロナ禍で先行きに不安を感じている

お相手が見つかった後M&Aが成立した場合には譲渡
代金の中から別途成功報酬のお支払いが必要になります。

申請スケジュール



MA コンサルタントの

一息コラム

技術力、商品力があっても、人がいないため、営業力が弱い。お金がないため研究開発、広告費がかけられない...

そんな会社はたくさんあります。

数年前に M&A で事業承継したお客様は、今は本社が首都圏に移転しており、HP も立派なものが出来上がっている。

製品ラインナップは当時の 4~5 倍はあり、地味だったパッケージも、洗練されたデザインに生まれ変わっていた。

M&A により大きく飛躍する可能性のある会社はきっとあるはずだ...

【 Web マッチングをご存知ですか？ 】

M&A の世界も IT 化が進んでおり、国内に多くのマッチングサイトが存在しています。各マッチングサイトによって掲載案件数は異なりますが Batonz (バトンズ) というサイトは、売り・買い併せて登録数が 4 万件超となっています。

Web の特性を活かして、比較的小規模な企業や業績が芳しくない事業でも売買が成立する例が出始めていることが特徴です。

まだまだ、成約”率”という意味では必ずしも高くはありませんし、道内案件に限ると掲載数は少ない状況ではあります。

一方で、事業の多角化を行う際に、まずは小規模でトライアル的に行いたい場合や、道外に進出する際の足掛かり先を見つけるためには有効な手段となり得ます。また、不採算事業の整理にご活用いただいているケースもあります。

弊社はこれらのサイトにアドバイザーとして登録しております。ご希望の業種が御座いましたら担当者にお申し付け頂ければ、このようなマッチングサイトの案件に加え、専門家のみが閲覧できるサイトの情報も確認し、M&A 担当者から情報提供させていただきます。お気軽にお申し付けください。



Web マッチング大手の Batonz と STRIKE

案件情報一覧

サービス業

- ・売上高：5,000 ~ 10,000 万円
- ・地域：北海道
- ・希望譲渡価額：要相談
- ・事業の内容・強み：有名観光地温泉旅館 温泉かけ流し

飲食店業

- ・売上高：5,000 ~ 10,000 万円
- ・地域：北海道
- ・従業員数：20 ~ 49 人
- ・希望譲渡価額：要相談
- ・事業の内容・強み：道外に店舗展開

IT 業

- ・売上高：20,000 万円超
- ・地域：北海道
- ・希望譲渡価額：要相談
- ・事業の内容・強み：医療業界向け保険請求ソフト 開発

通所介護業

- ・売上高：1,000 ~ 2,500 万円
- ・地域：北海道
- ・従業員数：5 人以下
- ・希望譲渡価額：250 万円
- ・事業の内容・強み：リハビリ型デイサービス

日用雑貨

- ・売上高：10,000 ~ 20,000 万円
- ・地域：北海道
- ・従業員数：10 人 ~ 19 人
- ・希望譲渡価額：要相談
- ・事業の内容・強み：ショールーム 1 店舗有

製造業

- ・売上高：10,000 ~ 50,000 万円
- ・地域：北海道
- ・従業員数：10 ~ 50 人
- ・希望譲渡価額：要相談
- ・事業の内容・強み：大手取引先からの直接受注

上記以外にも案件情報がございます。詳細につきましては、担当者までお問合せください。